

# Коучинг до результата

## Неделя 1: Подготовка к продаже коучинга до результата

### День 2

Чему учить? Знания или навыки. Есть у меня или есть у клиентов. Влияние коуча



Как учить? Наличие программы. Рамки варьирования состояний клиентов, целей, программы и результата. Гибкое использование множественных программ



Группа против индивидуальности. Работа в паре. Совместимость с коучем.



Играющий тренер



**Домашнее задание:**

1. Переписать результат своего коучинга так, чтобы он стал сенсорно-очевидным.

2. Описать рамки своих клиентов в коучинг (кого именно вы в нем хотите видеть).